

VMproduct

Information für Versicherungsunternehmen

Die Idee – Hybride Kunden besser erreichen

Mit **VMproduct** unterstützen Versicherungsunternehmen Versicherungsmakler beim Vertrieb ihrer Spitzenprodukte. Durch **VMproduct** wird der Versicherungsmakler in die Lage versetzt den sogenannten hybriden Kunden besser zu erreichen. Unter hybriden Kunden versteht man die duale Nutzung von persönlicher Beratung und weitergehender Information über das Internet. Die Gruppe der hybriden Kunden ist wachsend. Versicherungsmakler haben oft keine geeigneten Inhalte auf ihrer Homepage um hybride Kunden anzusprechen.

Alternative zu Vergleichsrechner

Durch Vergleichsrechner werden die Kunden auf den "billigsten" Anbieter gelenkt. Dies ist nicht im Sinn des Versicherungsmaklers. Er möchte hochwertige Produkte seiner bevorzugten Versicherer platzieren. Vergleichsrechner sind nicht das passende Instrument für Versicherungsmakler zur Ansprache von hybriden Kunden, weil diese ihren Kunden mit einer individuellen Produktempfehlung ansprechen wollen.

Spitzenprodukte für den Maklervertrieb optimiert dargestellt

VMproduct ermöglicht es Versicherungsunternehmen ihre Produkte für den Einsatz beim Versicherungsmakler in einer für ihn optimalen Art darzustellen. Dieser hat dadurch die Möglichkeit die empfohlenen Produkte online in die Kundenberatung mit einzubeziehen, bzw. zu bewerben. Hierbei wird der Schwerpunkt nicht auf die anonyme Kundenneugewinnung über das Internet (Leads) gelegt, sondern auf die begleitende Verkaufs- und Beratungsunterstützung im Kunden- und Interessentenstamm des Versicherungsmaklers, z.B. durch

- Ergänzung zu konkretem Angebot - der Makler hat alles zum Produkt komfortabel unter einem Link zur Verfügung
- Werbeaktion mit Sammelemail
- Aufnahme der Produktempfehlung in die Emailsignatur (ständige Werbung)
- Einbindung in die eigene Homepage

Landingpage als Informationsmedium für Versicherungsmakler

In einer Landingpage findet der Versicherungsmakler die in **VMproduct** eingestellten Produkte des Versicherungsunternehmens mit Tipps zur Anwendung, Informationen zum Produkt, Ansprechpartner, Anmeldung, u.v.m.

Wie funktioniert **VMproduct**?

VMproduct ist ein speziell für die Versicherungsmaklerbranche entwickeltes Content- und Servicesystem von www.versicherungsmarkt.de gmbh.

Versicherungsunternehmen bestimmen als Auftraggeber welche Versicherungsmakler ihre Produkttemplates nutzen dürfen. Diese werden dynamisch erzeugt und im Standard- oder individuellen Design des Versicherungsmaklers angezeigt. Bei der Übergabe z.B. von Angeboten oder Werbemails an seine Kunden kann der Versicherungsmakler hierauf direkt verlinken ohne dass ihm zusätzliche Aufwände entstehen oder er technische Hürden überwinden muss.

Welchen Vorteil haben Versicherungsunternehmen?

Versicherungsunternehmen verschaffen sich Wettbewerbsvorteile durch diesen zusätzlichen Service und unterstützen den Versicherungsmakler vertrieblich. Damit können Maklerbetreuer punkten, wenn der Versicherungsmakler die Auswahl trifft, welches Produkt er in seine Produktauswahl aufnimmt. Vertriebsunterstützung durch geeignete Werkzeuge ist ein wesentliches Auswahlkriterium beim Versicherungsmakler.

Es müssen keine Personalressourcen gebunden werden. www.versicherungsmarkt.de gmbh erstellt einen Entwurf für das Template.

Hierbei wird auf vorhandene Inhalte (insb. Texte, Bilder, Grafiken, Filme, Rechner, Dateien) aus der öffentlichen Website oder Inhalte aus dem Maklerextranet des Versicherer zugriffen und für die Verwendung in **VMproduct** optimiert. Nach Freigabe durch das Versicherungsunternehmen werden diese zur Verfügung gestellt. Für die Anbindung bestehender Onlinerechner mit Abschlussmöglichkeit sind technische Absprachen zur Übergabe der Vermittlernummer erforderlich.

Bei Bedarf können Produktfilme, Onlinerechner oder Webserviceanbindung als Zusatzleistung erstellt werden.

Eine Anpassung der Inhalte ist jederzeit möglich und das Problem von "überalterten, im Umlauf befindlichen Unterlagen" wird hierdurch deutlich reduziert.

Wie kann **VMproduct** in die Maklerbetreuung eingebunden werden?

Im Leistungsumfang ist eine Landingpage enthalten. Hierüber informieren Versicherungsunternehmen welche Produkte in **VMproduct** eingebunden sind. Auf diese Landingpage kann

- aus dem Maklerextranet verlinkt werden.
- in Maklernewslettern verwiesen werden.
- der Maklerbetreuer bei Maklerbesuchen hinweisen
- bei konkreten Angeboten hingewiesen werden

Welche laufenden Dienstleistungen sind in der Monatspauschale enthalten?

Neben der Pflege des Templates (Textliche Änderungen, Einstellung von neuen Informationen) nach Anweisung des Versicherungsunternehmens ist insbesondere die Betreuung der Versicherungsmakler bei technischen Fragen zu **VMproduct** enthalten.

Werden weitere Vertriebsunterstützungsmaßnahmen oder Onlinedienstleistungen angeboten?

www.versicherungsmarkt.de gmbh ist seit 1997 für die Versicherungsbranche tätig und bietet vielschichtige Leistungen an.

Der Schwerpunkt liegt hierbei im Verständnis des Bedarfs der Versicherungsmakler, sowie dem technischen und versicherungsfachlichen "Knowhow". Ein besonderer Schwerpunkt ist es Anforderungen schlank und innovativ umzusetzen und dabei auf vorhandene organisatorische und technische Gegebenheiten einzugehen.

Auch Produktplatzierungen / Vertriebsaktionen können geplant, begleitet und/oder umgesetzt werden.

Kontakt

Rufen Sie einfach an oder besuchen Sie uns!

www.versicherungsmarkt.de gmbh
Internet- und Informationsdienstleistungen
Unterkonnersreuth 29 - 95500 Heinersreuth
Tel. 0921 / 85 24 16
info@versicherungsmarkt.de

Ihr Ansprechpartner:
Gabi Hübner, Geschäftsführerin

Weitere Informationen zu VMproduct:
www.vmproduct.de